

# Specifika nákupu vybraných druhů ZT

Mgr. Radek Skůra  
Obchodní oddělení – ÚVN Praha

# Cíl

- ▶ Přednáška má sloužit k pochopení důležitosti mezioborové spolupráce odborných pracovníků v oblasti zdravotnické techniky a pracovníků zajišťujících bezproblémový proces zadávacího řízení směřujícího k zadání veřejné zakázky.

# VYBRANÁ TÉMATA Z OBLASTI VEŘEJNÝCH ZAKÁZEK

- 1) Základní zásady zadávání veřejných zakázek
- 2) Předpokládaná hodnota veřejné zakázky
- 3) Problematika „jedné nabídky“
- 4) Vstupní informace k veřejné zakázce před jejím zahájením (např. druh ZT – radiofarmaka, kompatibilita, unikátní parametry, dodavatelé, prohlášení o shodě)
- 5) Dynamický nákupní systém – nástroj k efektivnímu zadávání veřejných zakázek

# Základní zásady v oblasti zadávání veřejných zakázek

§ 6 zákona č. 134/2016 Sb., o zadávání  
veřejných zakázek, ve znění pozdějších předpisů  
(ZZVZ)

# Zásady:

- transparentnost
- přiměřenost
- rovné zacházení
- zákaz diskriminace

# Zásada zákazu diskriminace

*Podstatou této zásady je pravidlo, že žádný z dodavatelů, zájemců nebo uchazečů nesmí být přímo nebo nepřímo, vědomě nebo nevědomě zvýhodněn nebo znevýhodněn oproti jiným subjektům ve stejném postavení*

# Předpokládaná hodnota veřejné zakázky

- ▶ Stanovení předpokládané hodnoty:
  - ▶ 1) k okamžiku zahájení VZ
  - ▶ 2) na základě údajů a informací o VZ stejného či podobného předmětu plnění
  - ▶ 3) pokud takové informace nejsou, provede zadavatel průzkum trhu nebo předběžné tržní konzultace
- ▶ Součástí PH u zdravotnických přístrojů je rovněž hodnota pozáručního servisu a požadovaného SZM za dané období a objem

# Problematika „jedné nabídky“

- ▶ Dle ZZVZ lze uzavřít smlouvu i v případě jedné nabídky
- ▶
- ▶ Chybí prvek hodnocení mezi nabídkami
- ▶
- ▶ Zadavatel musí zvážit, zda se jedná o nabídku ekonomicky výhodnou
- ▶ Porovnání smluvních cen za obdobné plnění uveřejněných v registru smluv – lze porovnat s cenou dodávek do jiných ZZ
- ▶ (např. u SZM se dodavatelé se dožadují anonymizace jednotkových cen a objemů plnění, obchodní tajemství i u parametrů dodávaného zboží)



# Vstupní informace k veřejné zakázce před zahájením

- ▶ Je vhodné stanovit základní požadavky na VZ před samotným zahájením VZ
- ▶ 1) přesné vymezení předmětu plnění VZ
- ▶ 2) předpokládaná hodnota VZ
  
- ▶ 3) technická kvalifikace:
  - ▶ – reference (počet, plnění, finanční objem)
  - ▶ – vzorky, popisy, fotografie dodávaného plnění
  - ▶ – prohlášení o shodě (shoda výrobku s požadovanou normou nebo technickým dokumentem)

# Doplňování přístrojového vybavení – kompatibilita se stávajícím zařízením

- ▶ – Doplňování přístrojové techniky na konkrétní pracoviště – kompatibilita se stávajícím zařízením (např. komponenty k endoskopické věži.....nefunkčnost při dodání )
- ▶ – požadavek na dodání konkrétně označeného plnění lze odůvodnit v zadávací dokumentaci
- ▶ – hlavní důvody: finanční efektivita (dražší nákup nového kompletu než kompatibilních komponentů stejného výrobce
- ▶ – prostorové důvody

# Prohlášení o shodě

- ▶ – lze požadovat v rámci základních zadávacích podmínek, ale i v rámci technické kvalifikace
- ▶ – požadavek na prohlášení shody je legitimní prostředkem k ověření shody výrobku s normou
- ▶ – v praxi přináší problémy s faktickým předložením tohoto dokumentu v originále či ověřené kopii – někteří dodavatelé v pozici distributorů nemají dokument k dispozici (zahraniční výrobce nechce poskytnout originál k ověření)
- ▶ – pokud je požadováno v rámci technické kvalifikace, musí být doklad předložen před podpisem smlouvy v úředně ověřené kopii (pokud pouze do nabídky, stačí prostá kopie – zde pozor, je otázka, zda to zadavateli takto bude stačit – kontrola autenticity takto důležitého dokladu)

# Dynamický nákupní systém – nástroj k efektivnímu zadávání VZ

- ▶ – průběžná opakující se plnění (jednorázové ZP)
- ▶ – vhodnost u dodávek SZM
- ▶ – krátká lhůta pro podání nabídek
- ▶ – nedochází k dělení VZ
- ▶ – elektronický nástroj sám oslovuje všechny dodavatele, kteří jsou v DNS zařazeni

**Děkuji za pozornost**